

How To Get Leads by Social Media Activity

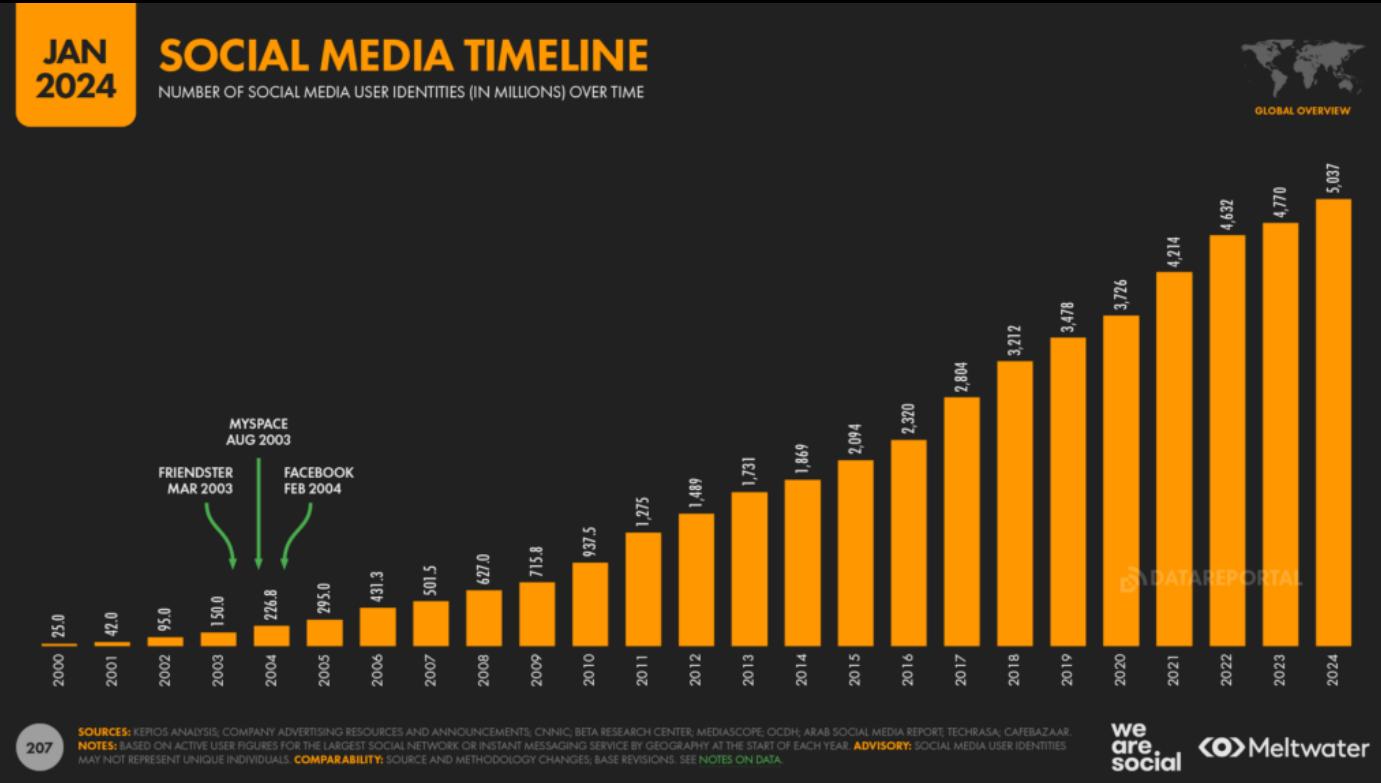
Aprilia Gozali – Digital Marketing

Mengapa Sosial Media



PENTING ?

Pentingnya Bersosial Media



Pengguna Social Media memiliki peningkatan di setiap tahunnya.

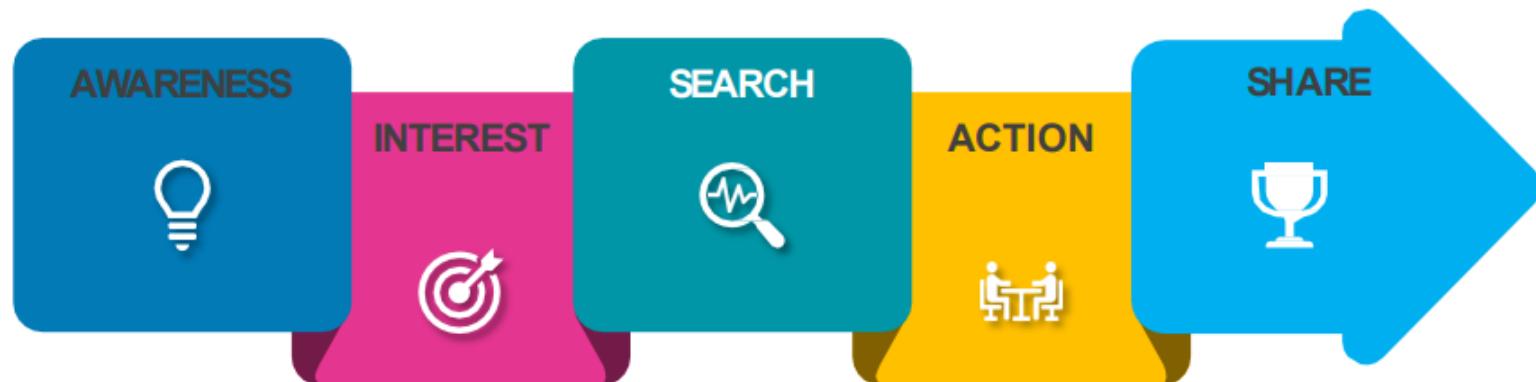
Pada masa Covid-19 kegiatan di luar ruangan dibatasi. Banyak Masyarakat Indonesia menghabiskan waktunya di Social Media.

Sehingga Strategi Pemasaran menggunakan Digital Marketing adalah pilihan tepat dimasa pandemi untuk meningkatkan penjualan.

Pentingnya Bersosial Media

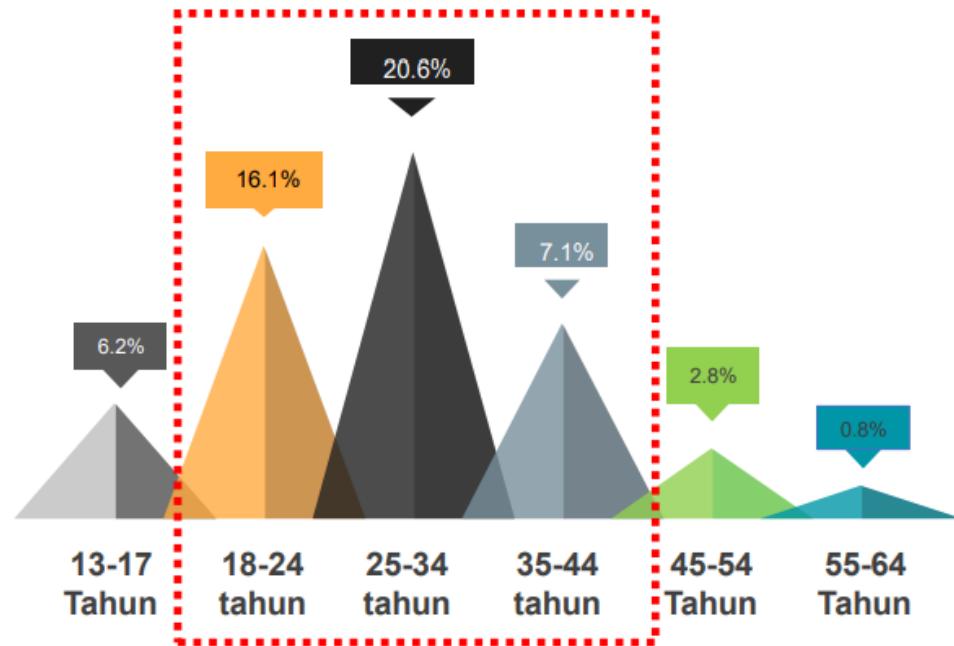
PERUBAHAN PERILAKU

Internet menjadi sumber mencari informasi lebih detail. Kepuasan pelanggan disimbolkan dengan aktivitas **share**.



Pentingnya Bersosial Media

Usia Pengguna Sosial Media Di Indonesia



Sumber Data : We Are Social, Hootsuite, 2020

Pentingnya Bersosial Media

Bagaimana Memilih Sosial Media yang **TEPAT** ?

INSTAGRAM



SOCIAL SHARING
PICTURE & VIDEOS

BEST FOR:



HASHTAGS
USE &
SHARE GOOD
PICTURE



FACEBOOK



SOCIAL SITE THAT
ALL ABOUT
CONNECTION

BEST FOR:



Fashion



Food



Craft

GOOGLE+



SOCIAL SITE THAT
**GOOD FOR
BUSINESS**

BEST FOR:



Connect
Business
To Business

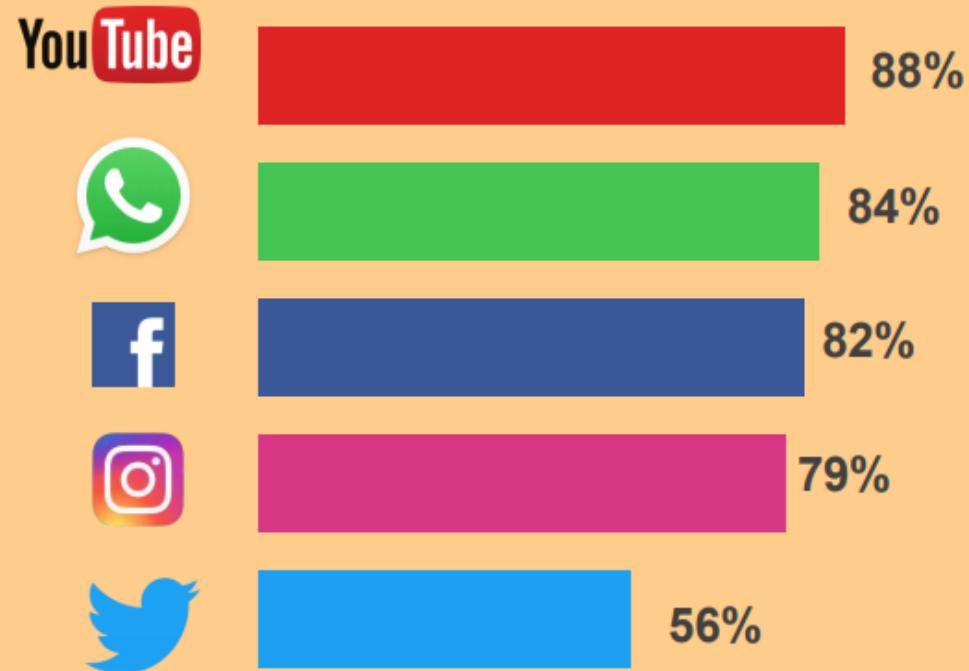
Setiap kanal sosial media mempunyai **karakteristik** yang khas.

Beda kanal social media beda juga **segmentasi** profil audiensnya.

Gaya **komunikasi** dan **interaksi** setiap kanal social media berbeda satu sama lain.

Pentingnya Bersosial Media

TOP 5 Social Media Platform Di Indonesia



Sumber Data : We Are Social, Hootsuite, 2020



PERSONAL BRANDING

SOSIAL MEDIA

MEMBANGUN PERSONALBRANDING DENGAN SOSIAL MEDIA



- ✓ Menggunakan nama dan foto yang sesuai dan terlihat professional.
- ✓ Tuliskan informasi profil Anda yang menggambarkan profesi Anda. Jika Anda menjual produk ceritakan saja, supaya Audiens Anda tahu apa yang Anda jual.
- ✓ Cantumkan nomer kontak, dan alamat untuk meningkatkan kepercayaan.
- ✓ Sering-seringlah posting aktivitas yang terkait dengan profesi Anda, dan ceritakan melalui deskripsi/caption konten.
- ✓ Posting konten yang positif, hindari hal-hal negatif yang terkait dengan SARA, debat politik, pornografi, sadisme.
- ✓ Ngobrol dengan audiens yang meresponi konten Anda, hindari berdebat dengan audiens Anda.

Tips Membangun Personal Branding Pada Kanal Sosmed



1. Gunakan nama yg **seragam** di setiap kanal
2. Gunakan nama **pribadi** atau nama **bisnis**.
3. Gunakan **gambar** atau **foto** dengan **kualitas** yang baik.
4. Lengkapi bagian tentang/about atau **bio** dengan **informasi yang profesional**.
5. Isi data dengan **data yang benar**.
6. Cantumkan nomer **kontak** yang **aktif**.
7. Jadilah **karakter** admin yang disukai oleh target pelanggan.
8. Sajikan **konten** yang **disukai** oleh target **audiens**.
9. Bangun **interaksi** dengan audiens, **respon** dengan baik.

Personal Branding



CONTOH PROFIL AKUN SOSMED

19.44 ↗

oriez_riez ✓

View professional dashboard

 329 Posts 1.201 Followers 273 Following

Riskawati Safitri
Personal Blog
♥ ALLAH ♥
→ Sales Counter Daya Motor Soekarno-Hatta
Jl.Sukarno-Hatta No.518 Bandung
#cari_honda #cari_riska #cari_aman more
linktr.ee/riskawati.safitri
See Translation

Edit Profile Promotions Insights Call

Chat aja New

TANYA
3 HARI

19.44 ↗

honda.daya.motor

210 Posts 1.436 Followers 469 Following

Dealer Sepeda Motor Honda
Motorcycle Dealership
Dealer Sepeda Motor Honda terbaik yang tersebar di 140 Cabang Seluruh Indonesia.
Kunjungi Profile kami lainnya untuk info selengkapnya

[#DayaMotor](#) [JALAN SOEKARNO-HATTA NO. 518, Bandung](#)
Followed by [andry.dam.aa](#), [hirmawanjunaedi](#) and 18 others

See Translation

Follow Back Message Contact

Testimoni #DiRumahAja #18thDaya... #servicevisit Info Cabang

19.44 ↗

Home Search Plus Camera Profile

19.44 ↗

honda.daya.motor

210 Posts 1.436 Followers 469 Following

Dealer Sepeda Motor Honda
Motorcycle Dealership
Dealer Sepeda Motor Honda terbaik yang tersebar di 140 Cabang Seluruh Indonesia.
Kunjungi Profile kami lainnya untuk info selengkapnya

[#DayaMotor](#) [JALAN SOEKARNO-HATTA NO. 518, Bandung](#)
Followed by [andry.dam.aa](#), [hirmawanjunaedi](#) and 18 others

See Translation

Follow Back Message Contact

Testimoni #DiRumahAja #18thDaya... #servicevisit Info Cabang

19.44 ↗

Home Search Plus Camera Profile

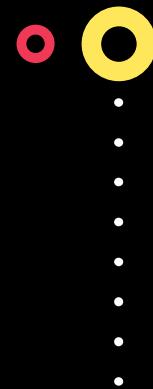
Etika dalam menggunakan Sosial Media



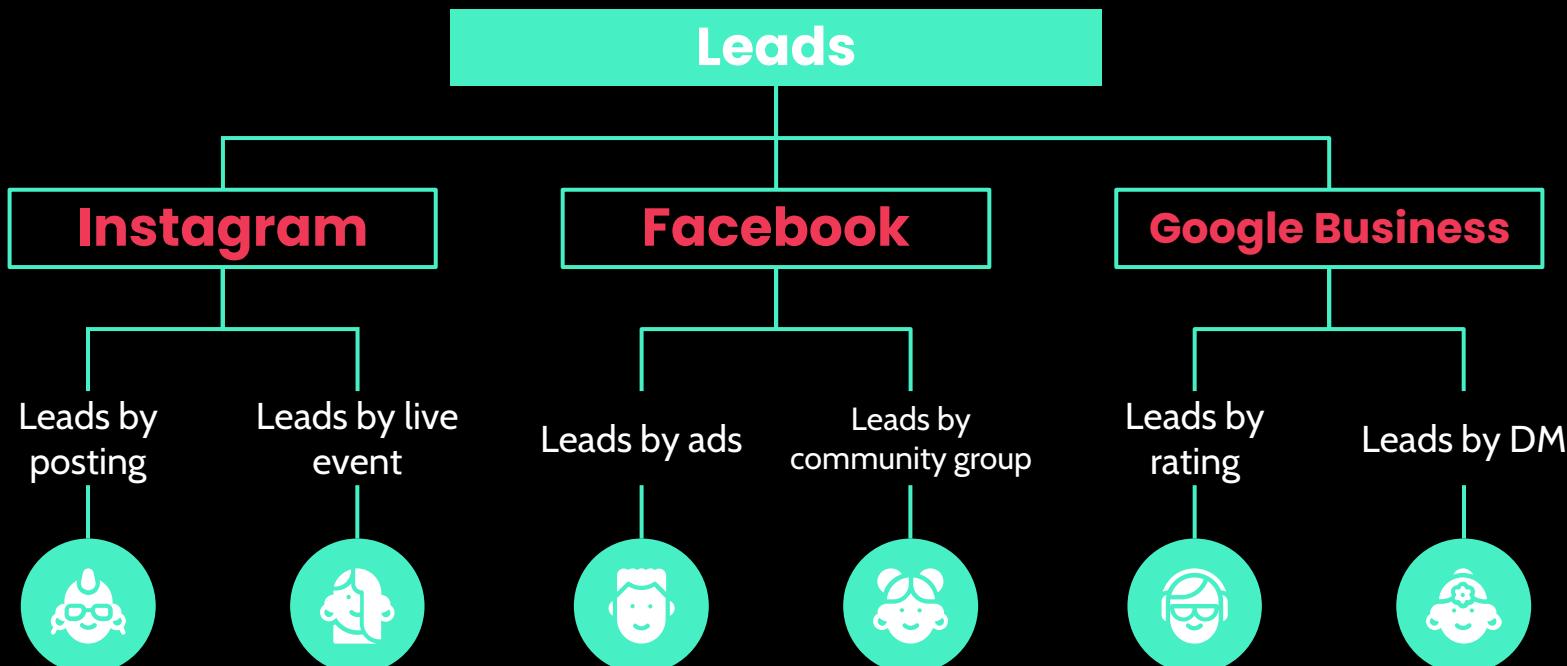
1. Menyajikan **konten yang disukai**.
2. **Meresponi audiens**
3. Perbanyak konten yg **meningkatkan interaksi**.
4. Selalu **merespon yang tepat positif**.
5. **Rutin update** konten perhari 1-2 kali. kali.
6. **Cantumkan sumber** konten yang ada hak



1. Konten yang mengandung unsur **SARA, Politik, Pornografi, dan Sadisme**.
2. **Berdebat** dengan audiens.
3. **Menjelek-jelekan** sesuatu.
4. Isi hanya **jualan saja**.
5. **Tidak rutin mengupdate**.
6. **Tidak meresponi** audiens



Social media platform diagram





Content



Formulasi Content
yang harus
diposting

1. H1
2. H2
3. Service Reminder
4. Promo
5. Testimoni
6. Campaign
7. Tips & Hiburan

Tipe Content

1. Foto
2. Video/ Gif
3. Reels

Content Pillar

Content Pillar Feeds		
Product Knowledge H1	Kutipan/ Moment Riding	Entertain / Education Tips, Games
Service Reminder / Booking Service	Testimoni	Product Knowledge H23, HGA
Campaign	Branch Activity	Company Introduction

Content Pillar	Sub Content Pillar
Product Knowledge H1	1. Produk H1 dengan info fitur unggulan dalam 2. Video Produk H1 dengan berbeda warna 3. This or That , Kamu Team Motor A atau Motor B
Kutipan / Moment Riding	1. Quotes motivasi diawal pekan 2. Hari-hari Penting Nasional dan Internasional 3. Ucapan terkait company (Ultah CEO, Ultah Daya) 1. Tips terkait motor 2. Education terkait Sparepart 3. Games (Ex :Puzzle, Scramble word)
Entertain / Education	4. Tips selain motor (Ex : Weekend Produktif, 1. Info untuk service secara berkala 2. Info Booking Service melalui Daya Auto
Service Reminder	1. Foto serah terima pembelian unit 2. Foto dan testimoni saat service motor di Daya 3. Ulasan di Google Rate yang bagus dibuat konten
Testimoni	1. Produk Apparel bisa dalam bentuk video atau foto 2. Produk H23 dilengkapi saran penggantian dan
Product Knowledge H23, HGA	1. Protokol Covid 2. Service Excelence 3. Promo / Giveaway
Campaign	1. Foto kegiatan rutin di setiap cabang 2. Foto saat melayani customer 3. Foto saat mengadakan SO 4. Foto saat melakukan briefing pagi 5. Foto saat karyawan bekerja
Branch Activity	1. Video meet the team 2. Video Uniqueness Daya Motor 3. Video Kegiatan Rutin Daya Motor (Improvement) 4. Video karyawan berprestasi 5. Video cuplikan setiap cabang yang tersebar di 6. Video perkenalan dengan team yang sudah
Company Introduction	

Berikut ini adalah contoh untuk content pillar atau formulasi dari content yang harus ada dalam content planner selama satu bulan.

Copywriting



Copywriting

“Seni menjual dengan kata-kata”

Writing

- Tipe Mesin : SOHC, 4 Langkah, SOHC, Silinder Tunggal
- Kapasitas Mesin : 109,17 cc
- Silinder : 1
- Diameter x Langkah : 50 x 55,6 mm
- Perbandingan Kompresi : 9,3:1
- Tenaga Maksimal : 6,56kW (8,91 PS) / 7.500 rpm
- Torsi Maksimal : 8,76 Nm (0,86 kgf.m) / 6.000 rpm
- Tipe Transmisi : Manual, 4 percepatan
- Tipe Starter : Starter Kaki & Starter Elektrik
- Sistem Bahan Bakar : Injeksi/PGM-FI
(Programmed Fuel Injection)
- Bahan Bakar : Bensin



REVO X ATTRACTIVE RED

Mengapa copywriting penting



Tanpa
Copywriting



Dengan
Copywriting

Dengan teknik copywriting yang tepat berpotensi
meningkatkan penjualan hingga **5X lipat** *

Menulis **seolah** hanya untuk
ditujukan ke **satu orang** saja

Tentukan **Profil Pelanggan** potensial Anda, sesuai dengan
rencana pemasaran bulanan Anda

Pria, 25-35 tahun,
pekerja kantoran



Wanita, 25-35 tahun,
ibu RT



Pria, 25-35 tahun,
pekerja kantoran,
suka touring

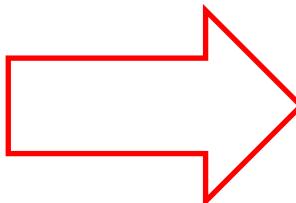


Gunakan Teknik AIDA & Struktur Copywriting



Copywriting

CONTOH AIDA di SOSMED



• Liked by indoride and 117 others
alwayshonda Brosis ada yang sama kaya mimin juga gak sih paling gabisa kalo udah liat yang bening-bening lewat?
Duh emang gakut yaa kalo liat yang bening itu bawaannya pingin langsung dibawa pulang aja.

Nah sama kaya motor honda ADV 150 yang satu ini nih tampilannya yang mewah selalu berhasil bikin mimin pingin bawa pulang semua warnanya!

Ingin selalu update mengenai promo, hadiah, info dari Honda? Yuk follow sosial media kami lainnya!

Facebook : Always Honda
Twitter : alwayshonda
YouTube : Always Honda
Chat Dara : 08112291723 dan website resmi kami di Daya-Motora.com

#AlwaysHonda #HondaJabar #HondaJuara #TemanSehati



13 likes
alwayshonda Brosis sharing ke kita dong sesayang apa sama motor yang kalian punya dan kenangan apa aja sih yang udah Brosis lewatin sama motor tersebut?

Ngomong-ngomong nih Brosis, mimin mau kasih tau kalau motor Honda CBR 150r ini hadir dengan 5 varian warna yang memiliki konsep racing street dengan desain yang keren banget, cocok buat nemennin kamu ciptain kenangan indah di sepanjang perjalanan!

Ingin selalu update mengenai promo, hadiah, info dari Honda? Yuk follow sosial media kami lainnya!

Facebook : Always Honda
Twitter : alwayshonda
YouTube : Always Honda
Chat Dara : 08112291723 dan website resmi kami di Daya-Motora.com

Contoh Copywriting Konten

INFO PRODUK

KINI HADIR MOTOR GAGAH DAN KEREN 😎.

Cocok buat berpergian jarak jauh maupun jarak dekat. Hemat dan bertenaga✓. Ini dia motor terbaru dari Honda, motor Honda ADV 150, matic jenis adventure 150 cc PERTAMA di Indonesia (detikoto).

Dan ini 4 ALASAN kenapa kamu harus beli motor Honda ADV 150, SEKARANG juga! 🙌

- ✓ Desain modern, futuristik dan manly.
- ✓ Adjustable Windscreen yang dapat disesuaikan posisinya.
- ✓ Fitur anti ban selip saat melakukan penggeraman darurat, baik di jalan kering maupun basah.
- ✓ Ruang penyimpanan besar, hingga 28 liter.

Informasi & Pemesanan

Hubungi:

Salman (Sales Consultant)

📞 : 085959347xxx

WA: <https://wa.me/6285959347xxx>

PROMO PENJUALAN

CASHBACK HINGGA RP. 1 JUTA MAU?. 🤩

Dalam rangka memeriahkan HUT RI ke-75.

DAPATKAN CASHBACK HINGGA RP. 1 JUTA

Untuk pembelian semua jenis motor Honda.

KUY! manfaatkan kesempatan ini, promo berakhir hingga 31 Agustus 2020. 😎

Melayani pembelian secara:

- ✓ Cash / Tunai
- ✓ Kredit
- ✓ DP Minim
- ✓ Angsuran Ringan
- ✓ Proses Cepat
- ✓ Free Jasa Kirim

Info Lebih Lanjut

Hubungi:

Salman (Sales Consultant)

📞 : 085959347xxx

WA: <https://wa.me/6285959347xxx>

PILIH KATA SEDERHANA, YANG DAPAT MENGGUGAH EMOSI

Frasa **PALING POPULER** untuk **Headline/Judul**

1. Inilah Cara... mendapatkan diskon
2. Ini Alasan Kenapa... Kamu harus beli
3. Bagaimana Caranya... merawat motor yang praktis
4. Bagaimana Anda Bisa... mendapatkan cashback
5. Kini... ada fitur anti maling
6. Jangan... beli motor dulu... sebelum... ini
7. Siapa lagi... yang mau mencoba kehebatan
8. 7 Alasan Kenapa Anda... harus beli motor saat ini

HASHTAG STRATEGY

Penggunaan Hashtag di sosmed khususnya Instagram memiliki beberapa manfaat

- Mengoptimalkan penyampaian pesan.
- Memudahkan untuk pencarian.
- Untuk mengukur efektifitas.
- Untuk meningkatkan popularitas.



Teknik Follow Up by Social Media

- Perkenalkan diri
- Sampaikan mendapat informasi dari mana misalkan dari akun official @honda.daya.motor atau akun official cabang
- Berikan data yang dibutuhkan misalkan untuk pricelist
- Tawarkan spesifikasi produk, promo dan lain-lain
- Ketika sudah selesai jangan lupa untuk meminta rating ulasan mengenai follow up kepada konsumen
- Salam Satu Hati Selamat Pagi, perkenalkan saya Riska dari Dealer Daya Motor Asia Afrika, Apa benar dengan Bapak Rohim ? Saya mendapatkan data dan informasi Bapak melalui akun social media kami @..... Berikut price list untuk Honda Beat Deluxe, bapa bisa memilih program yang sesuai dengan kebutuhan. Apakah data yang kami berikan sudah mencakup pertanyaan bapa, apabila ada yang ingin ditanyakan jangan sungkan untuk menghubungi kami dengan membalas chat ini. Terima Kasih

Teknik Follow Up by Social Media

- Salam Satu Hati Selamat Pagi

Terima kasih telah menghubungi Daya Motor..., baik terkait untuk price list..... Admin ingin meminta datanya ya kak agar bisa memberikan informasi lebih lengkap melalui whatsapp. Mohon isi data berikut ini yaa :

Nama :

Nomor Hp :

Kebutuhan :

Terima kasih



Live Event di Instagram

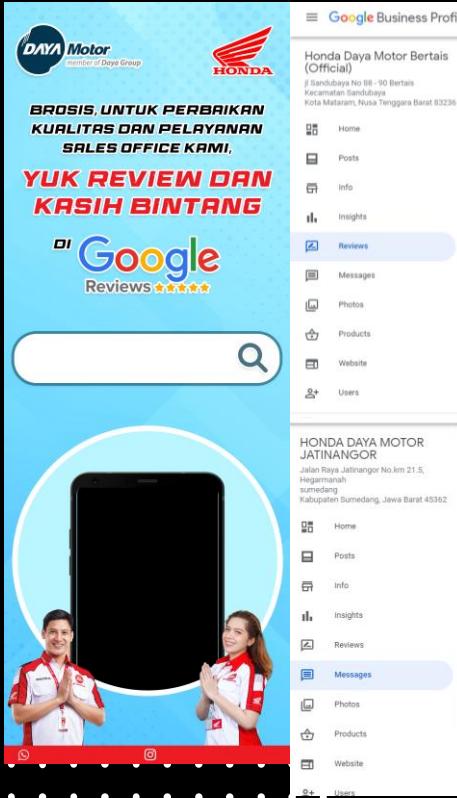


Point evaluasi untuk Live Event :

1. Tema
2. Jumlah Penonton
3. Promosi kegiatan
4. Interaksi audience
5. Leads



Google Business

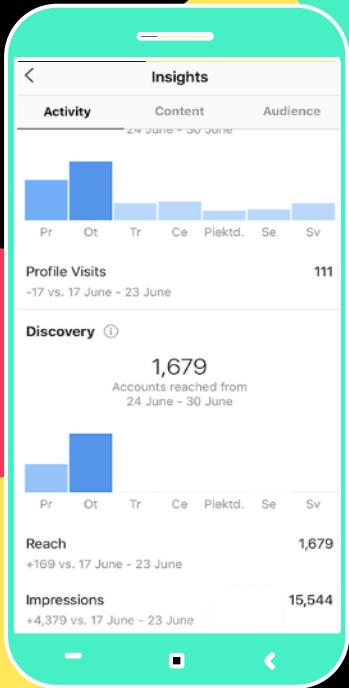


Point penting dalam
Google Business

1. Informasi harus lengkap dan sesuai standar
2. Cek Message di Google Business
3. Arahkan Konsumen memberi rating 5

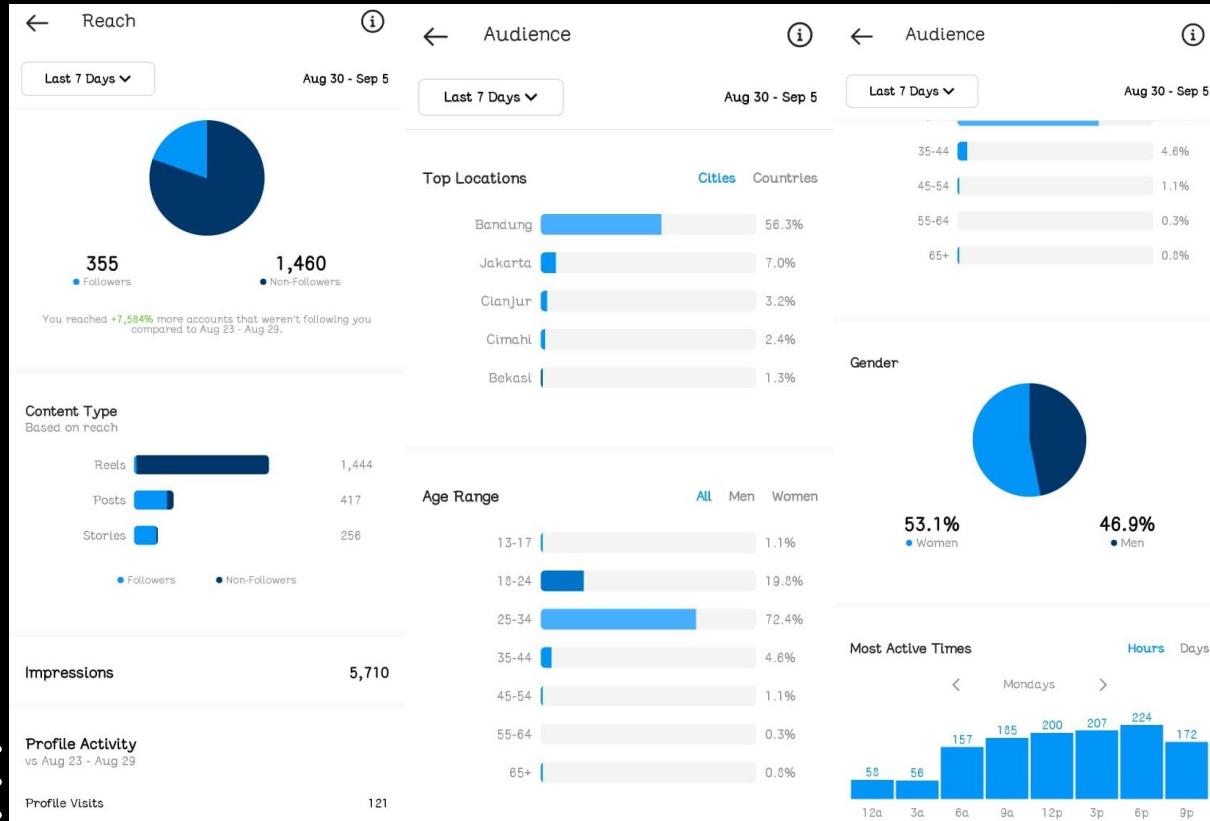
Analysis

Analisa data melalui report mingguan
untuk menentukan planning & strategi





Insight Instagram



Point penting Insight Instagram

1. Membantu menganalisa konten yang efektif sesuai dengan followers
2. Dapat menganalisa karakteristik followers
3. Sebagai bahan evaluasi Instagram Marketing



Content Evaluation

Insights
Review performance results and more.

Daya Motor Last 28 days: 15 Aug 2022-11 Sep 2022

Overview

See Results Report

Content

Sort by: Reach ▾

Date	Post	Reach	Comments
31 August 18:01	Punya temen yang kaya...	581	123
21 August 20:00	SIAPA DI SINI YANG PU...	544	100
26 August 02:00	Kata orang jatuh cinta c...	453	89
28 August 18:00	Nggak cuman tampilan...	412	98
30 August 18:00	KEDIPAN LAMPU ADV1...	365	85
11 September 18:00	Yang udah gak sabar ri...	354	80

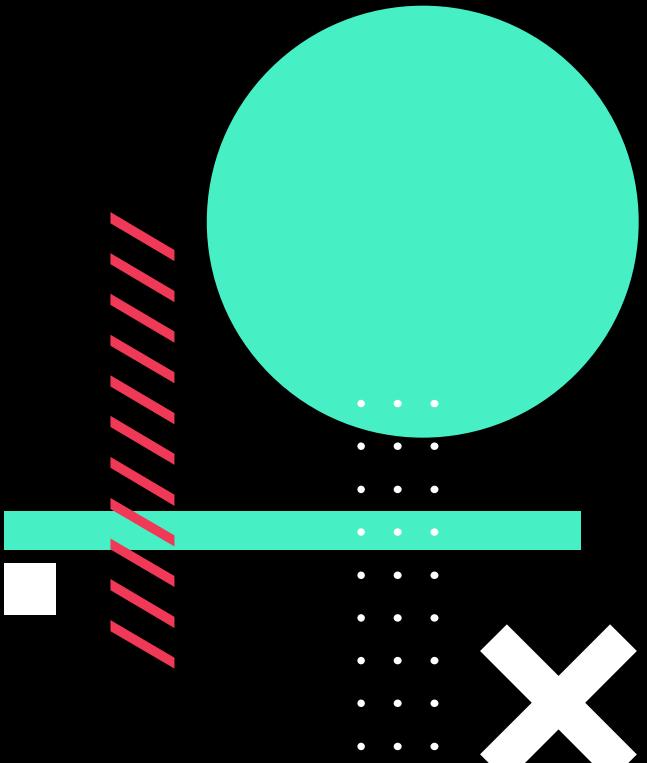
See Content Report

Navigation: Insights, Daya Motor, Last 28 days: 15 Aug 2022-11 Sep 2022, Overview, Results, Audience, Feedback, Benchmarking, Content, Overview, Content, Video, Performance.

Untuk melihat content yang efektif bisa melihat di insight dengan memilih content. Dilihat berdasarkan jangkauan dan jumlah like pada content.

What to do?

Hal yang harus dilakukan berdasarkan analisa dan temuan data.

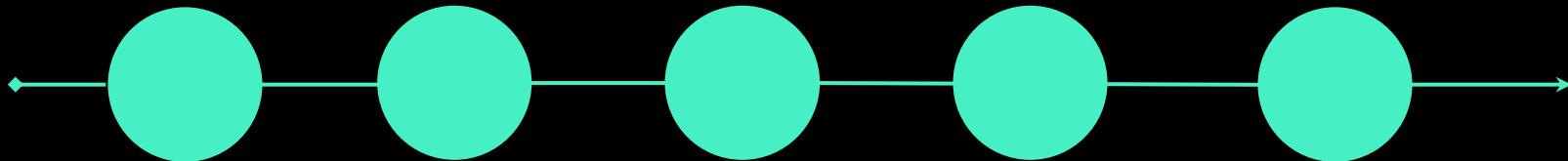




Our Strategy

Posting konten sesuai format
content planner di semua
channel social media

Branding



Live Event

Promosikan semua kegiatan
penjualan melalui Live

Instagram & Facebook Ads

Gunakan iklan untuk
mendapatkan Leads

Relationship with Customer

Bangun hubungan baik dengan
konsumen di social media

Penginputan Leads di b2b
by source social media

Leads



Content Strategy



Copywriting yang menarik, point yang diangkat yaitu mudah

Copywriting yang menarik, dengan memainkan teknik marketing bermain angka



Copywriting yang simple, point yang diangkat yaitu hardselling

Foto simple tapi terlihat real bagi konsumen dan lebih meyakinkan

Ads Strategy

17:01 14 Juli 2023

← Insight Postingan

spesial promo khusus buat kamu !
Honda Jumbo ! Juli Makin HEBOH !!!
14 Juli pada 9:23
Diposting oleh Daya Motor Penajam

LIHAT KIRIMAN >

2,9 ribu Orang Dijenguk 188 Interaksi

Interaksi

- Tanggapan 137
- Komentar 12
- Bagikan 0
- Tayangan Foto 7
- Klik Tautan 1
- Klik Lain 31

Pelajari tentang update pada klik tautan

Masukan Negatif

Postngan Anda tidak mendapat masukan negatif.
Jika orang menyembunyikan atau melaporkan postingan, Anda akan melihat infonya di sini.

Iklan promo
Hardselling,
copywriting menarik

16:06 14 Juli 2023

← dayamotor_penajam

dayamotor_penajam Sumber Informasi & Fitur Lainnya

Beranda Toko Acara Postingan Ulasan

CUKUP BAYAR
2 JUTA RUMAH
POTONG ANGSURAN
4 BULAN
GRATIS Service & Cuci Di 1 TAHUN
VARIO 125

2.925 orang dijenguk > Promosikan Kembali

Dipromosikan 22 Jul Babulu Oleh Daya Motor Penajam • Selesai

Buat Postingan

Akun yang dijangkau cukup banyak, artinya orang yang melihat sekitar 2,900 & interaksi postingan 188

Tulisan pada design sudah proporsional untuk konten hardselling



Relationship with Customer

10.55
← Postingan Anda
Paling relevan ✓
Lulu Novianti Cara nya gmna pa 3 mgg Suka Balas 1
Rido Illahhi DP brpa 3 mgg Suka Balas Lihat 3 balasan sebelumnya
Lulu Novianti Dp nya ada bara...
Honda Daya Motor Sukabumi ...
Lulu Novianti Honda Daya Mot...
Putra Cikal Info dp dan angsuran 3 mgg Suka Balas
Honda Daya Motor Sukabumi ...
Elita Netaelit
TULIS KOMENTAR... GIF @ 😊

Deden Sugiri 5★★★★ 2 weeks ago
Allhamdulillah motor saya setelah di perbaiki disini jadi enkeun,pelayanan nya juga cukup ramah (Translated by Google)
Allhamdulillah, after repairing my motorbike here, it's good, the service is also quite friendly
Honda Daya Motor Sumedang (Official) (owner) 18 weeks ago
Salam satu Hati 🙏
Terimakasih atas kepercayaan yang diberikan kepada kami Daya Motor Sumedang 😊
Edit Delete

Kecepatan membalas komentar dari konsumen yaitu 5-30 menit agar konsumen tidak kehilangan minat

Apresiasi konsumen dengan ucapan terima kasih telah memberikan kepercayaan pada Daya Motor

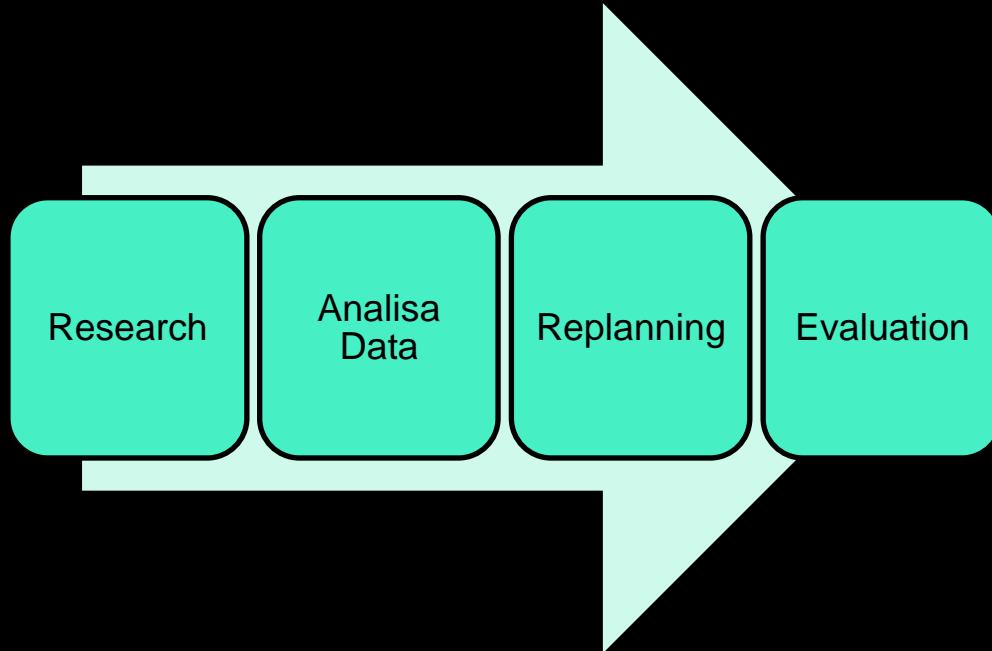
Evaluation

Evaluasi setiap proses yang dilakukan untuk memberikan hasil yang maksimal





Evaluation





Daily Monitoring

Monitoring Weekly Report CRM Week (Bulan : Minggu :)		
	Leads FU H1 (100% ter FU 123)	
1	Total Leads :	8 Total Leads :
	Leads FU Input Odoo :	Leads FU Input System MD :
	Leads FU H23 KPB 1 (100% ter FU 123)	Aplikasi MD (Daya Auto,Motorku ,dll)
2	Total Leads :	9 Target :
	Leads FU Input Odoo :	Acv :
	Leads FU FIF (100% ter FU)	Leads By Sosmed
3	Total Leads :	10 Target :
	Leads FU Input Odoo :	Acv :
	RO H1-H1	Feed Instagram
4	Target Maindealer :	11 Target :
	Acv :	Acv :
	RO H2-H1 Own Dealer	Followers
5	Target Maindealer :	12 Target :
	Acv :	Acv :
	RO h2-h1 Other Dealer	Live Event
6	Target Maindealer :	13 Target :
	Acv :	Acv :
	KPB 1234	Google Bisnis
7	Target Maindealer :	14 Target :
	Acv :	Acv :
	Leads Monitormu Maindealer	Engagement rate
8	Total Leads :	15 Target :
	Leads FU Input System MD :	Acv :
	Aplikasi MD (Daya Auto,Motorku ,dll)	B2B CRM (VOC)
9	Target :	16 Total VOC :
	Acv :	Total Done :
		Validasi Merge Data Base
		17 Total data :
		Merge done :

Sudah diberikan template monitoring harian agar PIC CRM bisa menginput setiap progress dari KPI CRM & Marketing Digital.



Monthly Monitoring

SALES DIGIMON				
REGIONAL	AREA	CABANG	NAMA	NIK
				Mei
JBK	NON JABAR	BANJAR BARU	Liza Abneis Shofi	MT-24040087
SUL	NON JABAR	GOWA	NUR INDAH SARI	MT-24010324
JBU	NON JABAR	BENGKULU	Bella Tanja	MT-24010107
JYG	JABAR	WIDASARI	Yulianti Mirasari	MT-24040068
JBU	NON JABAR	MUKO-MUKO	WINA RAHMADANI	MT-24040006
JYG	JABAR	INDRAMAYU	Khaerunnisa	MT-21010108
JBK	NON JABAR	KOBA	DEVIA	MT-23090173
JBK	NON JABAR	KOBA	TEDY PRATAMA	MT-23102222
JBK	NON JABAR	KOBA	GITA	MT-23080252
JBM	JABAR	PONDOK GEDE	AZZA HAZAROH	MT-24020024
JKL	NON JABAR	LAMPUNG	RIO OKTE REZA	MT-23070146
JYG	JABAR	SUBANG	ALDA SAPINATUN NAJA	MT-24040144
JBK	NON JABAR	SUNGAILAUT	ANGGI TIUR MAIDA	MT-24030094
JBK	NON JABAR	KOBA	DANDI	MT-23090150
JBK	NON JABAR	KOBA	RYAN GUNAWAN AMUNTAI	MT-23110045
JBK	NON JABAR	BELITUNG	LISA NUR APRIANTE	MT-24010086
JBU	NON JABAR	CURUP	GADING SATRIA	MT-24050015
JYG	JABAR	CIREBON	SANDRA AMALIA LAURENE	MT-21050011
KBS	NON JABAR	PALEMBANG	SAVANI INDAH FITRIA	MT-24030117
SUL	NON JABAR	PINRANG	Putri Salza	MT-24040175
TOTAL JUJALAN				39

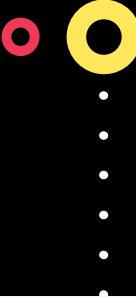
JUMLAH	2023					2024						
	YTD	JAN	FEB	MAR	APR	TOTAL	SALES	JAN	FEB	MAR	APR	TOTAL
SALES	6	3	1	6	4	20						

	Apr	Mei	Jumlah Sales Digimon Mei
JB1	0	0	JBK 8
JB2	0	0	JYG 4
JBK	7	16	JBU 3
JBU	4	7	SUL 2
JYG	10	7	JKL 1
JKL	1	1	JBM 1
JBM	1	1	KBS 1
JKT	0	0	IBN 0
IBN	0	0	IB2 0
SUL	4	7	IKT 0
KBS	0	0	JBN 0
JAP	0	0	JAP 0
NASIONAL	27	39	NASIONAL 20

Sales From Media Social

REGIONAL	AREA	CABANG	Mei'24			YTD'24		
			SALES	MEDSOS	%	SALES	MEDSOS	%
JB1	JABAR	ASIA AFRIKA	316	35	11.1%	1,434	176	12.3%
JYG	JABAR	SUBANG	212	68	32.1%	1,014	296	29.2%
JB1	JABAR	SOREANG	251	45	17.5%	1,307	177	13.5%
JB1	JABAR	KIARA CONDONG	180	9	5.0%	910	86	9.5%
JB1	JABAR	SOEKARNO HATTA	441	32	7.3%	2,194	166	7.6%
JB1	JABAR	PURWAKARTA	340	71	20.9%	1,808	436	24.1%
JB1	JABAR	BAROS	109	22	20.2%	545	125	22.9%
JB1	JABAR	ALVITA	164	33	20.1%	804	159	19.8%
JB1	JABAR	CIBIRU	175	13	7.4%	859	77	9.0%
JBK	JABAR	CISALAK	200	53	26.5%	940	230	24.5%
JBM	JABAR	KALIMALANG	384	61	15.9%	1,760	250	14.2%
JBK	JABAR	SAWANGAN	404	76	18.8%	1,997	325	16.3%

Dalam report CRM yang dishare setiap hari minggu terdapat laporan terupdate setiap minggunya. Terkait KPI Social Media. Dan pencapaian penjualan yang dishare di grup Sales Digimon. Yang bisa dibahas saat weekly review bersama areanya.



Monthly Monitoring

CRM Flow Process		+ Add Content
Flow Process OCR B2B Leads Prospect		Free preview
Flow Process Tool Validation Customer Data Base		Free preview
Petunjuk Penggunaan WA Bomber		Free preview
Petunjuk Penggunaan Linktr.ee		Free preview
Petunjuk Penggunaan Canva Editing Content		Free preview
Tips And Tricks Smart Bersosial Media		Free preview
Panduan Input SS di System DESS		Free preview
Flow Process ODOO CRM H23		Free preview
Flow Process Odoo CRM System		Free preview
Flow Process FIF CRM System		Free preview
CI - Digital Media		Free preview
Guide Mengisi Report Insight Instagram		Free preview
Memo Internal CRM		+ Add Content
INTERNAL MEMO Standard Branding Image dan Konten Media Sosial		Free preview
INTERNAL MEMO Penggunaan Media Sosial Dealer-2		Free preview
INTERNAL MEMO Penginputan Leads dan Order In 2021		Free preview
INTERNAL MEMO IMPLEMENTASI OODOO CRM SYSTEM 2020 (3)		Free preview
INTERNAL MEMO Job Desc dan KPI PIC CRM 2021		Free preview
INTERNAL MEMO PIC CRM 2021		Free preview
INTERNAL MEMO MANDATORY DATA BASE DAN TUGAS TAMBAHAN MARKETING		Free preview
INTERNAL MEMO BUDGET PULSA DAN TOOL MANDATORY CRM 2020		Free preview
INTERNAL MEMO Insentif Penjualan MT, MC dan ME PIC CRM 2022		Free preview
INTERNAL MEMO PIC CRM 2022		Free preview
INTERNAL MEMO Otorisasi dan aturan pengelolaan media sosial official-1		Free preview

E-learning Digital Marketing ini bisa menjadi bahan untuk evaluasi proses dan pembelajaran. Serta memo yang sudah berjalan harus diimplementasikan.

Thank You!

For more information

aprilia.gozali@daya-motor.com

085156126219



How To Get Leads by Social Media Activity

Aprilia Gozali – Digital Marketing